**客服部【2025】008 号 签发人：**

**关于万艾可5-6月冲量活动考核方案**

**一、活动目的：**为了帮助门店恢复客流，加强门店万艾可销售激情，提升晖致产品销售，特制定以下活动方案。

**二、活动时间：**2025年5月1日-6月30日  
**三、活动内容：**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **货品ID** | **货品名称** | **规格** | **活动内容** | **挂金奖励（不含赠品）** | **活动时间** |
| 23895 | 万艾可 | 100mg\*1片 |  | 5元 | 5.1-6.30 |
| 23896 | 万艾可 | 100mg\*5片 | 买2盒+0.01元换购1盒100mg\*1粒 | 35元 |
| 118078 | 万艾可 | 100mg\*10片 | 买10粒+0.01元换购1盒100mg\*1粒 | 50元 |
| 买15粒+0.01元换购2盒100mg\*1粒 |
| 23455 | 万艾可 | 50mg\*1片 |  | 4元 |
| 198582 | 万艾可 | 50mg\*5片 | 买5粒+0.01元换购1盒50mg\*1粒 | 20元 |
| **23896** | **万艾可** | **100mg\*5片** | **买1盒+0.01元换购1盒100mg\*1粒** | **35元** | **每月大促期间** |
| **118078** | **万艾可** | **100mg\*10片** | **买10粒+0.01元换购2盒100mg\*1粒** | **50元** |

**四、活动奖励：  
（一）门店奖励：按照去年同期销售制定门店及片区任务，完成任务的门店可额外获得1.5元/粒的奖励（门店任务详见附表2）；  
（二）片区奖励：  
1、达成奖：任务完成100%的片区，片长可获得奖励300元。  
2、增长奖：片区完成率和销售增长贡献率四六赋分，综合排名第一名奖励片区：300元，第二名-第三名分别奖励：200元，第四名-第五名分别奖励：100元。  
片区任务如下图：**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 片区 | 去年年同期销售（单位：粒） | 2025年销售任务（单位：粒） |
| 邛崃片区 | 121 | 146 |
| 新津片区 | 131.5 | 158 |
| 崇州片区 | 180.5 | 218 |
| 都江堰片 | 324.5 | 391 |
| 大邑片区 | 326 | 393 |
| 东门片区 | 996.5 | 1135 |
| 旗舰片区 | 1024.5 | 1164 |
| 南门片区 | 1326 | 1486 |
| 西门片区 | 1510.5 | 1719 |
| 总计 | 5941 | 6810 |

注意：

1、万艾可所有规格统一按照100mg\*1粒核算任务（含赠品）；  
2、各片区及门店任务制定参考2024年同期销售；  
3、奖励发放时间及方式：活动结束后次月随工资发放。

**五、活动要求**

（一）门店陈列：活动内容以插卡形式在处方柜粘贴出来；

（二）门店店长把任务分解到个人，确保人人知晓任务和活动。  
（三）门店打印活动方案，学习签字上传到片区群检核，客服部电话抽查活动内容，抽查不合格员工抄写活动方案至少2遍。  
（四）各片区每周至少通报一次门店的销售完成情况。  
（五）客服部在活动期间至少通报4次各门店及片区销售完成情况。

主题词： 万艾可 5-6月冲量 活动方案

四川太极大药房连锁有限公司 2025年4月28日邮件发

**拟稿：周红蓉 核对：陈柳 （共印1份）**