# 韩 飞

西安交通大学临床医学专业
著名药店咨询诊断整改专家
药店八大系统医学营销语言创始人
公式化教学《三稳概念销售法》创始人
180秒药店柜台秒杀术教练
2006年独自创建并完成《万能药品销售五步法》，
连续五年在《中国药店》网站全国点击量第一名

## 从业履历：

甘肃平凉新生药业总经理
衡水恒康医药连锁 总经理
山东漱玉平民集团全资子公司—恒德百姓医药连锁总经理
山东三立管理顾问有限公司运营总监
全国百强连锁西安泰生医药有限公司董事长助理
现任步长药业集团顾问、主讲培训师

## 培训资历

16年的药品零售行业培训经验，培训指导过 60家以上的百强连锁
超 3000 小时培训经验，直指医药企业运营软肋
超 220000 人次接受过培训指导，被誉为“最具操作性的实效课程”
莅临近 200 家连锁药店培训指导，店员学习能力和销售能力显著提升
莅临 18 家连锁药店整改，药店3个月内销售平均提升 40% 以上
《中国药店》专题报道“万能促销五步”瞬间引爆店员销售能力
19年药店从业经验，从店员一步步成长为百强连锁总经理

# 经典课程

特别说明：所有内容原创！系讲师药店工作中总结创新，无任何抄袭！

回归药店本源——提出180秒药店柜台秒杀术

1、店员抵触培训，那是因为培训多而且没有带来效益的增长。摒弃传统的讲产品培训模式，开启店员喜欢的公式化教学法，一个药品也不讲，公式学会，卖啥都会！保证做到：上午学，下午用！

2、聚焦打造药店经营核心竞争力. 解密为什么公式化教学模式是药房店员的专属培训模式！

3、提出药房营业员向健康顾问的角色转变，提出具体标准和要求

4、完成针对常见病60秒了解病情，60秒准确配药，60秒售后提示送客，180秒柜台秒杀！从营业员～健康顾问的蜕变！

5、实用型病理讲解及案例分析，具体解剖180秒柜台秒杀术的实操。

# 经典课程

特别说明：所有内容原创！系讲师药店工作中总结创新，无任何抄袭！

独创药品零售新概念——提出三稳销售法——60秒、3句话解决上千种药品的柜台秒杀！

1、原创提出稳压，稳脂，稳糖药的病理知识及营销思维，培训后第二天做到相关上百个品类销售额翻倍，见证奇迹！摧毁店员原有的陈旧销售思维，重建新的以顾客需求为导向的新销售思维模式。

2、总结万能产品销售公式——事实向感觉的转化

3、万能联合用药万能钥匙！瞬间提升营业额，客品数，客单价和顾客用药的效果满意度！

# 经典课程

特别说明：所有内容原创！系讲师药店工作中总结创新，无任何抄袭！

最简单有效的中小型连锁品类实操

1、很多连锁听了所谓大师讲解的品类管理课程，花了1-2天时间，感觉听的内容很多也都有道理，很兴奋，回到连锁后不敢用，不会用！用了效果反而更糟糕！其实连锁药房的品类管理很简单，两个表格，两条线就能搞定！连锁的品类管理核心就是从各方面满足不同顾客的「需求」！

2、药店品类管理：60天快速提升连锁药店30%营业额和拉升5%毛利率的秘籍～万能关联销售表的讲解和落地实操。

3、九年连锁药店采购经验独创武秘籍～连锁必须品种线的设定和实操。

4、两个表格，两条线，一个小时学会如何优化连锁品种线，让药房的品种更贴近顾客需求。

# 经典课程

特别说明：所有内容原创！系讲师药店工作中总结创新，无任何抄袭！

营销医学语言——店员一学就会，顾客一听就懂的医学专业术语！书本上的知识是诊疗医学，只适合于医疗工作者！

1、把书本上的100句话变成3句话，彻彻底底搞清楚，学会适合药房销售的八大系统，108个常见病病理知识及用药技巧。30秒柜台秒杀，学了就能用！所有病理知识翻译成简单实操的零售话术！（以上内容和书本上的病理知识完全不同！！！）

2、如何做到小病当医生、大病当顾问、重病当亲人！

3.连锁药店会员服务中心的建立和初步工作！（全新知识）

# 经典课程

特别说明：所有内容原创！系讲师药店工作中总结创新，无任何抄袭！

万能药品销售五步——从店员接待顾客到销售达成的五步标准动作流程

1、第一步：如何做到柜台前60秒了解顾客病情。

2、第二步：如何30秒确定疾病治疗原则（最重要）即顾客的疾病应该从哪几个方面着手治疗。

3、第三步：如何进一步科学的了顾客信息促成客单价、客品数瞬间倍增。

4、第四步：具体用药，在第二部基础上，帮助顾客说明为什么要联合用药A+B+C+D,做到不拦截，正确提高店员联合用药能力。

5、第五步：解密销售达成后店员的工作——如何做到患者必回头！

步长制药与恒泰医药战略合作启动会
郭 飞

药店销售新趋势

师指
共创新商业企业

MMD2017年河北药店联盟发展圆企业高峰论坛 邯郸站

重专业，以减轻患者病痛为根本 强服务，以热情真诚服务
何志晖

步长制药榆林办携手榆林广济堂医药连
精准营销 追求卓

蓝十字携手步长制药打造员工专业技能特训营—韩飞讲师

# 韩飞老师讲课后受到连锁老总和学员的高度认可！

# 立竿见影！！！

●●●○○ 中国电信 4G 20:46

微信(3877`[redacted].(139)

三人行必有我师，最好的老师是滑总，走进这个门才有幸能听到韩飞老师的课，今天韩飞老师的课很精彩，到店里之后遇到一个阿姨买降压药，我战战兢兢的用背书的方式跟阿姨讲了三七粉的好处，真的就成交了一单，太实用了，还是老师那句话，说了不一定有效果，不说就一定不会有效果，相信把老师讲的能灵活运用的话，销量一定能提升，非常感谢韩飞老师的精彩授课，您辛苦了🌹🌹🌹

[redacted]豪

听君一席话，胜读十年书。作为一个刚入职的药店人，韩老师今天的培训，我想将伴我更好的迎接未来的路。通俗易懂又一针见血，给实战销售提供了很大的动力与帮助。

李晓红

韩老师辛苦了，感谢今天的精

●●●○○ 中国电信 4G 下午7:57 13%

微信(8413) 卫康精英训练营(154)

22店李海玲

@韩飞 韩老师，您好，通过那天您深入浅出的讲解，这两天我们一直用您的方法在不断练习，初见成效，早晨已经有顾客开始咨询稳压药品了，很有成就感！再次感谢您，还有那天您说的分类表方便的时候可以分享一下吗？期待您下一次精彩的分享课程🙏🙏🙏

下午6:27

五店魏小娟

@韩飞 韩老师 第一次听到这么具有特色的课程！听了您的课，让我茅塞顿开，兴奋不已，按照您的方法我收获颇多，您就是点金石，领路人，期待再次能听到您的课程！我们还想要您的秘密武器里的“表格”！！！🌹🌹🌹

下午6:32

# 好评连连！！！

●●●○○ 中国电信 4G 上午12:47

微信(7118) 沛芝堂三稳群(469)

周婷

自韩飞老师10月13日培训结束的第二天开始，截至今日共计19天的时间里，本群所取得的销售业绩，从来没有任何一个人能够做到如此的立竿见影！
您对零售药店独特的经营思维令我们所有沛芝堂人折服叹服！您为我们打开了一扇窗，让我们看见了一缕罕见的曙光🌞
我经常被您的这种思维方式所感动并兴奋！直到现在也仍然如此……评价您是零售药店中的天才一点不为过👍
您的坦诚、真实、自信、幽默、风趣，给每一位沛芝堂人留下了难以忘怀的深刻印象！您不仅给予了我们营养，更给予了我们快乐😊
您优秀的思想品德和您出众的才华无处不彰显您的个人魅力🌹
沛芝堂人期待韩飞老师能够为我们再打开一扇门，我们希望能够尽快呼吸到由您散发而来的更多的清新空气……
感恩韩飞老师🙏🌹
感恩步长药业🙏🌹

●●●○○ 中国电信 4G 下午5:53

微信(8303)

下午1:45

20''

44''

下午5:26

韩老师抱歉：出门把电话落在家里，刚刚看到您的微信，在我们的三稳群里也看到了您给我们的业务指导，非常感谢，更期待您的下次讲课，销量佐证了听您的课企业就能在不增加门店的情况下增加卖钱额。

今天到5点前银杏叶销量360合，从来没有这个销量，让我们惊喜。

下午5:52

27''

按住 说话

中国联通 晚上7:21

昨天 晚上10:39

今天我们参加培训的是本公司店长及办公室管理层，所有的人都觉得您的培训是他们以前培训最贴切实际，最落地的讲课

昨天 晚上11:50

"火与冰" 撤回了一条消息

培训总结

每一次的培训其实都是一次不同于以往的心灵历程

既来之则安之。这一天的课程精彩且一语道破其努力的方向于根本。

1.韩飞老师的课程看似是在推翻以往枯燥乏味的照本宣科式培训，其实是很直接的道出了现在药店人所该接受的培训的方向和沟通的技巧。

中国电信 4G 上午11:32 19%

发现 朋友圈

3分钟前

昨天有幸听了韩飞老师放飞自我的授课，内心久久不能平静，在近30年的学习过程中从未听过如此形象生动慷慨激昂的课程，韩老师全力以赴，学员们全部聚精会神，生怕错过一点点，不禁想起学生生涯如果有这样幽默的老师那学习将会成为多么开心的事。呼吁大家回归医药行业的本源-专业与服务，立足根本企业方能长久，“不忘初心”怀感恩之心做人做事。期待下次相聚，开心学习！

收起

3分钟前

谢　谢！