**采购部发【2021】041号 签发人:蒋炜**

**汤臣倍健系列品种6月（爆量）活动方案**

公司结合厂家资源，为了帮助门店提升门店该品种销量，设定如下促销活动方案:

一、**活动时间：2021年6月12日-2021年6月13日**

**活动一：**消费者活动

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 使用方式 | 品种 | 消费者政策 | 备注 |
| 消费者试饮 | 益生菌50袋试吃装 | 无限畅饮（用于试吃试饮门店） | 厂家自带到门店 |
| 消费者试吃 | 蛋白粉 | 奶枣派送（用于试吃试饮门店） | 厂家自带到门店 |
| 消费者体验 | Life-space益生菌粉3袋装 | 扫员工企业微信赠送 | 赠品送完为止 |
| 消费者买赠 | 益生菌 | 益生菌第二件半价再送（花王蒸汽眼罩一盒） | 赠品送完为止 |
| 消费者满赠 | 蛋白粉（含礼盒） | 实收满428送小蛋白粉1罐 | 赠品送完为止 |
| 消费者满赠 | 蛋白粉（含礼盒） | 实收满808送养身壶 | 赠品送完为止 |
| 消费者满赠 | 健力多全系列 | 实收满388送氨糖50粒一盒 | 赠品送完为止 |
| 消费者满赠 | 健力多全系列 | 实收满520送多功能颈肩按摩器一个 | 赠品送完为止 |

活动二：参与门店及厂家支持人数

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 门店名称 | 支持方式 | 支持人数 | 消费者政策 | 仪器 |
| 旗舰店 | 仪器检测 | 4 | 满200元加赠VC/VB30粒、扫码送益生菌3袋装 | 常规仪器 |
| 万科店 | 线下中型路演、仪器检测 | 5 | 满200元加赠VC/VB30粒、扫码送益生菌3袋装 | 常规仪器 |
| 华泰店 | 仪器检测 | 2 | 满200元加赠VC/VB30粒、扫码送益生菌3袋装 | 常规仪器 |
| 东昌路店 | 仪器检测 | 2 | 满200元加赠VC/VB30粒、扫码送益生菌3袋装 | 常规仪器 |
| 崔家店 | 仪器检测 | 2 | 满200元加赠VC/VB30粒、扫码送益生菌3袋装 | 常规仪器 |
| 新乐中街店 | 仪器检测 | 2 | 满200元加赠VC/VB30粒、扫码送益生菌3袋装 | 常规仪器 |
| 成汉南路店 | 仪器检测 | 2 | 满200元加赠VC/VB30粒、扫码送益生菌3袋装 | 常规仪器 |
| 土龙路店 | 仪器检测 | 2 | 满200元加赠VC/VB30粒、扫码送益生菌3袋装 | 常规仪器 |
| 光华村店 | 线下中型路演、仪器检测 | 2 | 满200元加赠VC/VB30粒、扫码送益生菌3袋装 | 常规仪器 |
| 光华店 | 仪器检测 | 2 | 满200元加赠VC/VB30粒、扫码送益生菌3袋装 | 常规仪器 |

**店员奖励：(单独建群，每日将销售小票照片发至群内，后台统计销售后随工资发放)**

**奖励一：首单、大单、突破奖励**

|  |
| --- |
| 首单奖励 |
| 每天在微信群分享当日销售首单，给予前5单奖励，每单奖励30元 （不与其他两项奖励重复享受） |
| 大单奖 |
| 每天单张小票实收800以上，获得奖励30元/单；每天限前10单；（不与其他两项奖励重复享受） |
| 突破奖 |
| 益生菌和健视佳一单销售5盒以上，奖励50元，限前3单；蛋白粉一单销售6罐，奖励80元，限前5单，健力多180粒一单销售6盒，奖励100元，限前5单；（不与其他两项奖励重复享受） |

**奖励二：**搭销奖励

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 货品ID | 销售品种 | 搭配品种 | 搭配奖励 |
| 140507 | 蛋白粉 | 全系OTC品种 | 5元/盒 |
| 162305 | 180粒氨糖 | 止痛、关节类用药 | 5元/盒 |
| 198979 | Life-space益生菌粉 | 胃肠道用药 | 2元/盒 |
| 131921 | 藻油dha | 儿童维生素滴剂 | 5元/盒 |
| 168730 | 健视佳 | 糖尿病用药、滴眼液 | 3元/盒 |
| 171306 | 氨糖关爱礼盒装 | 止痛、关节类用药 | 8元/盒 |

**活动注意事项：**

1. 店员追加奖励手工核算，随次月工资发放；
2. 参与活动门店为以上表中10家门店执行；
3. 如有疑问可联系采购部何玉英13683455299；

**主题词： 汤臣倍健部分 6月爆量活动 方案**

**太极大药房采购部 2021年6月 9日印发**

**打印：何玉英 核对：赖习敏 （共印2份）**