**营运部发【2021】180号 签发人：蒋炜**

**炎可宁胶囊销售PK方案**

为了激励员工的销售积极性，实现门店销售提升，7、8月份开展炎可宁胶囊销售PK，具体方案如下：

**一、活动品种：**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **货品ID** | **货品名** | **生产厂家** | **规格** |
| 104690 | 炎可宁胶囊 | 太极集团四川绵阳制药有限公司 | 0.4g\*3板\*9粒 |

**二、活动时间**：2021年7月1日——2021年8月31日（62天）

**三、活动形式**：片区销售PK赛

**四、活动内容**：具体分组、任务及奖励如下

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 分组 | 片区名称 | 门店数 | 任务（盒） | 奖励金额 | PK金（/人） |
| 1 | 城中片区 | 25 | 2150 | 2000 | 100 |
| 1 | 东南片区 | 23 | 1500 |
| 2 | 北门片区 | 20 | 950 | 1200 | 100 |
| 2 | 城郊一片 | 19 | 1000 |
| 3 | 西门片区 | 25 | 700 | 1000 | 100 |
| 3 | 城郊二片 | 17 | 700 |
| 4 | 旗舰片 | 5 | 600 | 800 | 100 |
| 4 | 新津片 | 5 | 400 |
|  | 合计 |  | 8000 | 5000 | 100 |

 **备注：1、奖金由厂家提供，PK金由各片区提供。
2、请片区主管将任务分至片区各店并上传至营运部邮箱
3、以上奖励用于片区团队活动，使用前请片区主管上报营运部**

**奖励说明：**

1. 组内均完成任务，赢方获得奖励金额+PK金，输方获得奖励金额（例如：第1组 城中片及东南片均完成任务，则各自拿回300元PK金，同时各片区获得1000元奖励金。）
2. 组内有完成任务和未完成任务片区：完成任务片区获得相应奖励金额+PK金，未完成任务片区不能获得奖励（例如：第2组 北门片区及城郊一片，北门片区完成任务、城郊一片未完成任务，则北门片区获得400元PK金及1000元奖金。城郊一片则无奖励。）

片区完成任务，片区经理获得500元奖励金。片区经理主要职责：分门店任务、督促、跟踪本片区任务进度的完成
4、片区未完成任务，但实完成80%以上，片区经理奖励300元。未完成80%的片区经理无奖励。
**主题词： 炎可宁pk赛 通知**

**四川太极大药房连锁有限公司                        2021年6月29日印发**

**打印：刘美玲        核对：谭莉杨                       （共印1份）**