

四川太极大药房连锁有限公司

关于开展外销部、新零售部经理岗位竞聘的通知

各部门、门店全体员工：

当我们还来不及喘息，2020年的一场新冠疫情改变了很多企业的命运，作为一直以传统业务为主的医药零售连锁，我们也无法避免骤然受到新零售的较大冲击！为了企业生存，为了几百名员工的家庭生活保障，我们全员应紧随时代发展，积极主动参与到时代变革中，推陈出新，自省自力，为太极大药房的发展不遗余力！

为了快速推动新零售的发展，管理结构扁平化，提高工作效率，经公司研究决定拟成立公司“新零售部”。原新零售业务从外销部中剥离出来，继续保留外销部组织机构。

新零售部由董事长蒋（炜）总分管，外销部由总经理李（坚）总分管，以上部门各设经理一名。

为提倡公司“任人唯贤”的用人机制，现因岗位工作需要，面向公司全体员工组织开展公开竞聘，具体如下：

一、竞聘岗位：

（一）新零售部经理

岗位职责：主要负责公域、私域营运。带领团队开展工作，完成工作目标。

（二）外销部经理

岗位职责：带领部门员工开展传统团购业务、加盟药店管理，以

及保险卡业务。

二、竞聘时间：

2020年8月19日下午15:30,竞聘者现场开展10分钟自荐陈述,评委现场提问5分钟。

三、竞聘地点：

公司五楼会议室

四、参会评委：

公司领导班子、各部门经理。

五、竞聘条件：

竞聘人员需在本公司工作3年以上,具备“忠诚、团结、努力、责任”的太极精神,热爱医药服务事业、忠于职守、爱岗敬业,善于学习、乐于助人;有较强的组织沟通协调能力,能带领团队共同实现阶段目标及全年目标任务。

六、竞聘要求：

(一) 竞聘报名：请竞聘者填写内部竞聘表(附后),于8月16日前报送人事培训科。

(二) 竞聘材料：竞聘者请准备自荐竞聘材料一份(PPT模板附后),竞聘材料请于8月18日前交人事培训科。

材料内容包含以下2点：

1、要有2020年9月—12月、2021全年部门工作目标及具体措施,规划进行阐述。

2、要有个人自荐任职优势。

七、补充说明：

竞聘结果将于竞聘结束后3日内公布，竞聘成功人员将在相应岗位进行为期3个月的岗位考察期，考察期享受副经理待遇，考察期通过后即享受经理待遇，考察期不合格，将重新定义职务是否确定。

欢迎公司员工积极报名参加竞聘。以上内容解释权归公司。

附件：1、《内部应聘表》

2、《内部竞聘材料模板》

四川太极大药房连锁有限公司

二〇二〇年八月十三日

