**失败案例**

中午时刻，我正在吃饭，一位大叔进店，我上前询问大叔你好，需要什么帮助。大叔说随便看看，我回答道，如果有需要请告诉我，于是我站在身后以便顾客询问。顾客转了一圈又回到了补益类处，我小心上前询问叔叔是想看点补益类什么呢。叔叔问这个补肾益寿好多钱一盒呢。我告诉他原价98一瓶，有会员卡享受80元一瓶，一张会员卡可以享受三瓶，可以吃一个月我说叔今天买一套吗，叔叔说今天不买我考虑下，我说要的这个活动就这几天结束，你考虑好了在活动结束前来买，叔说要的

城郊二片都江堰店