**都江堰店中药销售下滑原因分析**

中药销量下滑的主要原因是：

1：中药品种比2017年少了中等价位的、知名度高的、桐君阁的产品，顾客选择范围缩小，觉得绵阳的中药价格高一些，不太能接受。

2：今年主推中山中智，经常会遗漏普通中药饮片的推销。

措施：1：公司现在新引进很多精装中药，各种价位的都有，让顾客的选择范围增大，全员做好准备一起学习好中药功效和让顾客认可新品种。

2：要求全员在推荐中智的同时可以建议一下精装中药饮片，最好搭配销售，做好联合销售。

3：全员加强学习，做好中药销售的准备，加强中药销售。

争取让中药销售做到更好。