**营运部发〔2018〕194号 签发人：李坚**

**“双11大促”活动方案**

【活动时间】：2018年11月10日 — 11月12日（共3天）

【参与门店】：99家（附表1）

【活动主题】：双11大促，你消费、我免单

【活动内容】：

**活动一：会员好礼**

1. **免费办理会员卡送10元代金券，当月消费满20元抵用10元。（下次使用、当月有效，每个会员限参与1次）。**

使用方式：录入会员系统，存健康系统次日自动赠送。门店在存健康系统进行核销。

1. **会员生日礼：11月生日会员**送20元全场通用券，当月消费满30元抵用20元。

使用方式：存健康系统自动推送短信赠送，门店在存健康进行核销。

**活动二：（主线活动）你消费、我免单**

1. **会员全场消费满38元送30元、满76元送70元、满152元送150元、满304送300元，以此类推，上不封顶（中药饮片、特价、部分单品不参与，见附表1）。**

**2、送的金额限仁和中方系列商品任选，超额补差价，不足不找零。**

3、操作方式：满38元系统弹出30元的抵用券，顾客任意选择仁和系列商品满30元后，单独开票优惠30元下账，超过部分顾客补差价。

**活动三：双11，狂欢大促**

**1、**全场消费满38元送抽奖券一张，多买多送。

2、奖项设置：

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **等级** | **特等奖（1名）** | **一等奖（10名）** | **二等奖（200名）** | **三等奖（3万）** |
| 礼品 | IPhone X | 智能扫地机 | 正字笔 | 口罩 |

**活动四：品类活动**

1. **会员超低价（附表2）：**每个会员限2个商品，每个商品限购1盒，不再参与免单活动。
2. **爆款单品（附表3）：**不参与免单主线活动。
3. **化妆品（附表4）：**薇姿、雅漾、理肤泉、京润珍珠、百雀羚、韩束：2件8.5折，不

再参与免单活动。

**4、中药饮片：**9.5折。

**【活动宣传方式】**

**一、整体形象打造**

1、公司统一配送所需物料。

2、公司统一录制活动语音。

3、按公司下发陈列样版打造。

4、仁和厂家安排活动培训：11月6日至11月7日（名单详见**附表3**）。

5、仁和系列品种采购部统一铺货。

**二、活动宣传要求：**

1、活动前、活动中、活动后的相关安排详见“**附表4**”。

2、活动的相关店内装饰必须在活动前一天下班前布置完，活动当天将活动现场开展的照片发到微信群（人流较多时），照片共发送4张（店外整体效果图、店内整体氛围图、抽奖礼品专区、免单品种专区），如未按时上传照片，将对店长处20元罚款，片长负同等责任，罚款20元。

营运部

2018年10月31日

**主题词： 关于 双11大促 活动 方案**

**四川太极大药房连锁有限公司 2018年10月31日印发**

**打印：王四维 核对：谭莉杨 （共印1份）**