17年翔凤店亏损278.3元，2018年门店由以下方面来提高销量：

1. 加强人员的知识培训，加大拿药及收银八步曲的练习，把原来63元的客单提升到73元。
2. 积极收集未知品种，把顾客多次询问的品种收集后向公司反应及购进，以满足顾客所需。
3. 做好替代品种的学习，坚持交接班品种的学习。
4. 学习好中药及保健品种，此类品种毛利较高，多做中西营养保健搭配销售，重点陈列应季疾病组合配方。