三江店增量措施

1. 增加新会员多办会员卡，落实到人头尽量做到每位来我店的顾客都是我们的会员。
2. 瑞学每天学习，多练习多互相学习提高我店的专业水平，增加顾客对我店的信任。

3.提高我店的服务态度，不与顾客计较，面前顾客时不带个人情绪。

1. 提高客单价，做好联合用药，提升毛利。
2. 回访老顾客主动打电话关心问候。争取做到与顾客的不关系向朋友一样亲切。
3. 逢场的时候主动询问顾客免费为顾客测量血压血糖，让顾客对我店的影响更好深刻，为下一次顾客来消费做好基础。
4. 空闲时去镇上其他药店学习人家的优点，查看其他药房的药价