**太极大药房西北片区门店活动申请表**

|  |
| --- |
| **一、基本信息 \*** |
| **活动类型\*** 【★★★★】 | ★★★★ |
| **门店ID\***  | 727、709、741、745、513、582、730、359、581 |
| **门店类型\* （A/B/C类）** |  B  |
| **预计活动时间\*** | 727（黄苑东街10.18-10.19）、709（马超东路店10.19-10.20）741（新怡路店10.19-10.20）、745（金沙店10.19-10.20）513（顺和店10.20-10.21）、582（羊子山10.21-10.22）730（新都新繁店10.21-10.22）、359（枣子巷店10.22-10.23）581（汇融名城10.28-10.29） |
| **活动主题\*** | **会员集结号 好礼就等你** |
| **活动地址** |  |
| **活动积分\*** 【积分/不积分】 | 不积分 |
| **适用顾客\*** | 【会员】 |
| **门店客单价\*** |  |
| **计划邀请的厂家\*** | 公司统一邀请 |
| **二、活动内容 \*** |
|

|  |
| --- |
| **\*主线活动（药品全场买省、买赠、折扣、抽奖、返券活动）【★★★★】 任意筛选2个主线活动 折扣，** |
| 1. **新办会员送 10元 代金券，每个新会员限领1次。（每个店必选）**

代金券使用要求：一个月内有效，满18元抵用10元。 |
| 1. **会员免费领：会员到店免费领** 6元 代金券 或 太极水 （礼品），每个会员限领1次、每天限量发放50 份
 |
| **四、买赠活动：【★★★★】：**每个阶段毛利率控制10个点以内 |
| 自行制定 | 1. 满 38 元赠 太极水1听（预计赠品数量 1300 ）
2. 满 68 元赠 太极水2听（预计赠品数量 1000 ） 备注：黄苑东街200、马超东路200、新怡店200、金沙店200、顺和店300、羊子山300、新繁店300、枣子巷店300、汇融名城店300
3. 满 158 元赠 抽纸1提 （预计赠品数量 290 ）

备注：黄苑东街30、马超东路30、新怡店20、金沙店30、顺和店30、羊子山40、新繁店40、枣子巷店30、汇融名城店404、满 298 元赠 卷纸1提 （预计赠品数量220 ）备注：黄苑东街20、马超东路20、新怡店15、金沙店20、顺和店30、羊子山30、新繁店30、枣子巷店25、汇融名城店301. 满498 元赠 米1袋 或 太极水1件 （预计赠品数量120 ）备注：黄苑东街10、马超东路10、新怡店5、金沙店10、顺和店15、羊子山20、新繁店20、枣子巷店15、汇融名城店15

2、是否包括中药饮片（配方）： 否  |
| **五、折扣活动：**全场7.8 折（特价、单品、饮片除外）。 |

|  |
| --- |
| **\*支线品类活动【★★★★】：**折扣不低于7.8折 |
| 1. **保健品：1、**康麦斯、百合康、汤臣倍健：一件7.8折，买2得3 ，买3得5

 2、金奥力：5折 |
| **二、中药包装类药材：7.8**折  |
| **三、单品：**按 10 月单品活动执行 |
| **四、超低特价：**选择： 15 品种数， 见附表 |
| **五、医疗器械：**8.5折 |
|  **\*店外活动** |
| **二、免费体验、检测活动**： |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 序号 | 活动内容 | 准备物资 | 人员安排 |
| 1 | 检测血糖、血压 | 血糖仪、血压计 | 1 |

 |

 |
| **三、费用预算 \***  |
|

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 项目名称 | 单价 | 数量 | 合计 |
| 抽纸 | 7.8 | 290 | 2262 |
| 卷纸 | 17 | 220 | 3740 |
| 米 | 29.8 | 120 | 3576 |
| 短信 |  | 18000 |  |
| 6元代金券 |  | 黄苑东街100、马超东路100、新怡店100、金沙店100、顺和店200、羊子山200、新繁店200、枣子巷店200、汇融名城店200 |  |
| 10元代金券 |  | 黄苑东街100、马超东路100、新怡店100、金沙店100、顺和店200、羊子山200、新繁店200、枣子巷店200、汇融名城店200 |  |
| DM单 | 7000份 | 黄苑东街500、马超东路500、新怡店500、金沙店500、顺和店1000、羊子山1000、新繁店1000、枣子巷店1000、汇融名城店1000 | 2100 |
| 海报 |  | 9（各1张） | 90 |
| **合计** | **11768元（1307元/店）** |

 |
| **四、需要解决的问题：**dm单，短信、厂家 |
| **五、销售情况预计 \*** |
| 黄苑东街店上月（26日-22日）日均销售：3366.36 日均笔数：62 毛利率：32.52% 客单价：54.2马超东路店上月（26日-22日）日均销售：5457.92 日均笔数：77 毛利率：34.53% 客单价：70.65新怡店上月（26日-22日）日均销售：2463.23 日均笔数：43 毛利率：28.13% 客单价：57.96 金沙店上月（26日-22日）日均销售：4951 日均笔数：76 毛利率：31.02% 客单价：65.58顺和店上月（26日-22日）日均销售：6287.88 日均笔数：99 毛利率：31.62% 客单价：63.61羊子山店上月（26日-22日）日均销售：8735.35 日均笔数：127 毛利率：32.61% 客单价：68.98新繁店上月（26日-22日）日均销售：7205.98 日均笔数：95 毛利率：31.15% 客单价：76.2枣子巷店上月（26日-22日）日均销售：6747.22 日均笔数：130 毛利率：34.52% 客单价：51.73汇融名城店上月（26日-22日）日均销售：5649.24 日均笔数：140 毛利率：32.7% 客单价：58.84 |
| 黄苑东街店活动期间计划日均销售：10099 日均笔数：124 毛利率：29.52% 客单价：54.2马超东路店活动期间计划日均销售：13644.8日均笔数：155 毛利率：31.53% 客单价：70.65新怡店活动期间计划日均销售：7389.68 日均笔数：85 毛利率：25.13% 客单价：57.96 金沙店活动期间计划日均销售：12377.5 日均笔数：151 毛利率：28.02% 客单价：65.58顺和店活动期间计划日均销售：15719.7 日均笔数：198 毛利率：28.62% 客单价：63.61羊子山店活动期间计划日均销售：21838.4 日均笔数：253 毛利率：29.61% 客单价：68.98新繁店活动期间计划日均销售：18015 日均笔数：189 毛利率：28.15% 客单价：76.2枣子巷店活动期间计划日均销售：16868 日均笔数：260 毛利率：31.52% 客单价：51.73汇融名城店活动期间计划日均销售：14048 日均笔数：280 毛利率：29.7% 客单价：58.84 |
| **七、具体考核指标 \* : 祥见【2017】 号激励方案** |
| **八、未达到任务惩罚 \* ：祥见【2017】 号激励方案** |

填报人：刘琴英 填报日期：2017.10.15