**太极实业（集团）股份有限公司**

**关于评选2016年商业系统先进集体和**

**先进个人的通知**

商业各单位：

2016年，在集团公司的战略部署下，商业系统全体干部、员工团结拼搏、真抓实干，有序推进扁平化管理、脱壳后续工作，通过多渠道拓展市场，多渠道节本降费，经营质量明显提高，四大指标全面增长，商业系统实现全面扭亏。为更好地总结经验、激励先进，推动各项工作新局面，经研究，决定开展2016年度先进集体、先进个人的评选和表彰活动。现将具体事宜通知如下:

一、评选类别、评选条件：

1、先进集体：

完成或超额完成各项经济指标和工作任务，开拓创新、

业绩突出、效益显著、管理规范、班子团结、职工稳定、企业凝聚力强、全年无安全质量责任事故。

先进集体评选范围：商业各单位（含分公司、分中心）。

2、先进部门：

工作业绩优异，为本单位增加销售、挖潜降耗、提升经济

效益、夯实管理等作出较大贡献。

先进部门评选范围：商业各单位下属部门、门店班组。

3、营销标兵：

（1）在零售公司工作1 年以上，所在药店销售、效益同比有明显增长，重视集团品种、中药销售且业绩突出，业务能力强、执行能力强、协调能力强，有1-3 条意见被药店或公司采纳，所在门店全年无安全和责任事故，无顾客投诉记录。

（2）医院和终端销售、药品分销、中药材、进出口等销售工作中，勤奋努力，精通业务，与客户沟通好，销售业绩突出，除医院销售回款率在95%以上外，其余回款率都必须达到100%，圆满完成或超额完成2016 年的销售任务。

二、评选名额：

先进集体3个、先进部门3个、营销标兵12名。

三、评选方法：

先进集体、先进部门、营销标兵的推荐评选，由各单位在全面总结2016 年工作的基础上，对照评选条件进行初评，填写推荐表，参加评选。

各单位务必于2017 年1 月13 日前填写先进推荐表，报太极实业评先领导小组评比审定。

各单位推荐表（纸质版、电子版）交太极实业商业管理部，传真：023-88393019，邮箱：taijiglb@126.com。

各单位务必高度重视，坚持标准、严格审核，善于总结和

发现先进。推荐表中主要事迹材料精炼简洁，浓缩概括先进事

迹3-5 点，指标突出、具可比性，工作业绩亮点突出、具典型

性，字数控制在200 字以内；逾期、不按要求填报推荐表，取

消先进评选条件。

四、评选先进领导小组：

为确保评选活动的公平、公正，公司成立评选先进领导小

组，负责评比、审定工作。

组 长：李阳春

副组长：袁永红

组 员：陆晔 何云川 肖怡 黄星明

附件：

1、商业系统先进集体推荐表

2、商业系统先进部门推荐表

3、商业系统营销标兵推荐表

 重庆太极实业（集团）股份有限公司

商业管理部

2017年1月10日

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 附件1 |  |  |  |
| 商业系统先进集体推荐表 |
| 报送单位 |  | 职工人数 |  |
| 销售完成情况 |  | 同比增长情况 |  |
| 利润完成情况 |  | 同比增长情况 |  |
| 主要业绩（3-5点，200字以内） |  |
| 所在单位盖章： 第一负责人签字： |
| 备注 |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 附件2 |  |  |  |
| 商业系统先进部门推荐表 |
| 报送单位 |  | 职工人数 |  |
| 销售完成情况 |  | 同比增长情况 |  |
| 利润完成情况 |  | 同比增长情况 |  |
| 主要业绩（3-5点，200字以内） |  |
| 所在单位盖章： 第一负责人签字： |
| 备注 |  |

|  |
| --- |
| 附表件3 |
| 商业系统营销标兵推荐表 |
| 姓名 |  | 性别 |  | 出生年月 |  |
| 政治面貌 |  | 学历 |  | 工作单位及职务 |  |
| 主 要 事 迹（3-5点，200字以内） |  |
| 所在单位盖章： 第一负责人签字： |
| 备注 |  |