**拥抱改变为尊严而战;行动**

 聚源店2015年下半年销售30万，争取在2016年下半年销售为32万，为了实现这一目标，现制定如下措施：

1 陈列美观，多样化，缺货调货和铺货报缺货，活动氛围打造，滞销、效期催销；培训滞销，效期，重点品种，裸卖文档完善，卫生保持，会员维护和会员回访及售后服务,每日每班销量跟踪分析.

 2单店活动，每月一次单店活动，全活动期间销售增长20%，毛利不下降3%，每月限时抢购一次活动，宣传我店在网上购药即送到家活动，或者购物满48元省3元。

 3加强培训，关联药品销售演练（联合用药，单品，保健品，中药的销售，每天交接班时)效期品种、金牌品种任务分配到个人,及时做好与同行的价格差维护。

 4每月发展新会员60人，维护老会员，多打电话关心老会员，顺便问哈老会员对我店有啥建议，我们收集并改正。

 5 收银台一句话服务，销售和收银八步曲经常演练，

 为了完成2016下半年销售，以保本点1650元/天为目标，努力自己养活自己，加油。