|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 门店 | 改善措施 | 责任人 | 落实时间 | 备注 |
| 都江堰店 | 加强门店员工的专业知识培训，抓住重点品种销售的同时关联销售滞销品种 | 贾静 | 2016.8.5 |  |
| 及时补品种、品规。对缺货品种及时跟进补充，对缺货的顾客及时回复，每天坚持在系统里做门店的缺货品种维护。 | 贾静  聂丽  梁海燕  袁晓婕 | 2016.8.5 |  |
| 每天关注门店的整体销售（总销售、毛利率、毛利额）及重点品种的销售，把任务落实到每个人头 | 贾静 | 2016.8.5 |  |
| 低价格带品种首层陈列或吸眼球陈列。 | 贾静  聂丽  袁晓婕  梁海燕 | 2016.8.5-2016.8.15 |  |
| 利用好公司的一切资源(每月的50个特价品种、单店活动、限时抢购等)多发展新会员，为新老顾客宣传新的会员制度。每周对销售下降的品种加强培训。 | 贾静  聂丽  袁晓婕  梁海燕 | 2016.8.5 |  |