一店一策

 聚源店2015年销售57万，与2014有所下降，但在2016年必须实现扭亏为赢自己养活自己，为了实现这一目标，现制定如下措施：

 1.严格遵守公司各项规章制度，对每一位顾客坚持应用销售八部曲.收银八部曲，提升客单价。

 2单店活动，每月一次单店活动，全年共计12次，活动期间销售增长40%，毛利不下降2%，每月一次到500米以外社区做社区活动，宣传我店在网上购药即送到家活动。

 3加强培训，关联药品销售演练（联合用药，单品，保健品，中药的销售，每天交接班时)

 4效期品种、金牌品种任务分配到个人。

 5多发展新会员，平均每月发展新会员50人，维护老会员，多与老会员打电话沟通，顺便问哈老会员对我店有啥建议或意见，使我们及时改正。

 6 加强我店执行力。

 7.争取完成2016年销售任务62万，每月保本点5.02万，平均每天销售1800元。增加来客数量，平均每日30笔为基础，提升毛利率.平均每天毛利不低于33%，以保本点为目标.努力自己养活自己，加油！