个人主要事迹：

1:2007年1月进入本公司，一直从事中药配方工作至今，在工作上兢兢业业，认真负责，从未出现过差错，在实习生带领方面更是严格教导、把关，为公司培养出多名中药人才，并都获得公司的肯定。2：将光华店中药柜管理的井井有条，把袋装、听装、贵细通过位置调整，销售搭配及专业的指导，使得本店销量一直直线上升，取得较好的销售成绩。通过不懈努力创造销售佳绩，在2014年里我个人总销售高达58.5万，毛利高达24.5万，毛利率达到42%，接待顾客次数高达6600余人次，调配中药高达20万余付，且在工作中积极配合公司推出的龙头产品，如中山中智系列，每接待一名顾客我就会为此顾客宣中山中智系列产品，取得较好的成绩，个人销售3.6万，351瓶。3:2014年积极响应公司的《我是冠军》的活动，活动期间我积极创造销量高达25万，毛利9.2万。并多次荣获公司的个人日均冠军、周冠军和月冠军4:2013年代表公司参加重庆中药比赛，入围前20名嘉奖，为公司增光添彩。5：长期与顾客保存联系，询问顾客用药服用情况，在回访中，曾一次销售10斤三七，销售金额7000余元，一次销售阿胶12盒等销售佳绩，且在过去的一年中，天胶我个人销售就高达82盒，销售金额3.52万余元。这都是长期与顾客保持联系才会有好的结果。