附件2

**太极大药房连锁有限公司门店员工薪资调整考核表**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **姓 名** | 陈红梅 | **性 别** | 女 | **出生年月** | 19810525 | **申请晋级日期** | 20130814 |
| **进公司****时间** | 20130207 | **现奖金****系数** | 0.6 | **拟调奖金系数** | **0.7** |
| **所在门店及岗位** | **温江中心店营业员** | **现持技能职称证书** | 上岗证 处方审核员证  |
| **申请理由** | 进公司半年多了，在这期间工作认真，有较强的责任心和进取心，乐于与他人沟通，对上级交付的工作能积极完成。在工作中不断的学习和锻炼，不断自我完善和提升，与同事之间关系相处融洽而和睦。在以后的工作学习中我将加倍努力。 申请人： 2013 年 08 月 13 日  |
| **店长****意见** |    签字： |
| **片长****意见** |  |
| **考核结果** | 店长评价（15分） | 实践考核（35分） | **笔试成绩****（25分）** | **面谈****（25分）** |
|  |  |  |  |

**填表说明：**1. 员工基本信息与申请理由本人填写，并签字；

2. 请店长填写考核结果前两项：店长评价、实践考核的得分；

附件3

**太极大药房连锁有限公司门店员工薪资调整自评表**

|  |
| --- |
| 1．个人表现 |
| 与本人有关的部门目标/专项工作（本人贡献说明） | 1．能熟练运用药学知识解答在销售过程中顾客提出的问题，全程服务态度较好，搭配销售能力较强，能增加药房销售，顾客认知度较高2．能积极，并且尽力的完成公司下达的销售任务，并且争取能超额完成公司下达的门店任务 |
| 销售任务完成情况 | 公司全年总销售210万 月销售17.5万 天销售5833元 实际02—08月总销售870426 月均销售145071 个人02-08月总销售123854.65 月均销售20642.44 占总销售13.8%补肾任务2-8月174 瓶 实际销售141瓶 个人17瓶 占总销售8.2%天胶任务2-8月销售54盒 实际销售42盒 个人销售3盒 占总销售17.6%熊胆02-08任务360盒 实际销售493盒 个人销售92盒 占总销售15.1% |
| 日常管理 | 1、遵守公司的各项规章制度和决定，遵守公司各项规章制度并能按要求执行，全年无违规行为 ； 2、自觉遵守劳动纪律，按时上下班，不迟到，不早退，工作时间不擅自离开工作岗位；3、所负责区域货品干净整洁，货品陈列整齐丰满，标价签陈列规范 |
| 活动执行情况 | 1. 按公司规定提前准备活动物资及熟悉活动内容，做好活动前期的宣传。
2. 门店现场布置，活动气氛的制造，pop的书写。
3. 在销售过程中做好一句话服务，让进店的每一个顾客都知晓我们的活动，尽力完成各个任务。
 |
| 客户服务工作 | 1．对于门店缺货品种能积极主动联系其他门店调货，对于顾客提出的购药需求不推脱，为药房增加销售的；2．在销售过程中用礼貌用语进行服务，接待顾客耐心，服务态度好；3．未接到自己对顾客服务方面的投诉的 4．对顾客购药需求积极，主动，热心； |
| 参加过的培训 | 参加时间 | 参加内容 | 培训学时 |
| 2004年3月 | 上岗证培训 | 5天 |
| 2013年5月 | 处方审核员培训 | 3天 |
|  |  |  |
|  |  |  |

|  |
| --- |
| **2．本人工作待改进之处** |
| 在工作实践及学习中不断提高自身业务水平和解决实际问题的能力， |
| **3．工作展望（未来一年）** |
| **主要****工作****目标** | 1.认真做好自己本职工作，更好的让自己在实践中得到专业知识的提高，然后更好的学以致用；2.配合店长，配合店长做好本店的销售工作，提高销量3.积极参加公司及所在门店组织的各种培训，乐观上进 |
| **个人****发展****期望** | 希望有更多的学习机会，成为一名优秀的药品销售人员。 |
| **4．对公司的建议与意见** |
| **建议：。我们的药价普片比相邻药房贵，希望能适当下调药价。薄利多销。避免老会员过多流失。****意见：。对个别有任务品种未完成的罚款太重。** |

附说明材料。